



特辑：

WIN-WIN, WORLDWIDE

长濑以往的商社功能上捆绑了研究开发、加工制造功能，实现了事业结构的转变，建立起独树一帜的创新型商务模式，并在全球展开，从而扎扎实实地扩大了高附加价值业务，保持持续增长。长濑独自の商务模式同时也为客户、交易方等商务伙伴，乃至股东和社会创造了价值。在本特辑中，介绍长濑与客户和商务伙伴建立在双赢关系下的业务活动和各种功能。

特辑 1：发挥独自功能的 NAGASE APPLICATION WORKSHOP

Nagase Application Workshop的功能

2007年7月成立的“Nagase Application Workshop”(NAW)，与商务伙伴共同进行合成树脂、涂层材料、纤维加工等原材料和添加剂等性能效能的评价、研究、数据分析，乃至用途开发实验，该设施将这些功能集中在一处。长濑在以往的商社功能上捆绑了研究开发、加工制造等功能，力求开展独创型业务，而NAW随着这一发展趋势应运而生。身为商社而具备技术援助力，在这一点上堪称绝无仅有的长濑独特的功能。

以前在广泛的领域里，由不同事业部、不同领域分别应对不同的客户，而NAW成立之后，得以横向地充分应用长濑拥有的资源，建立起新的客户应对体制。



NAW的成效

目前还处于通过营销工作让客户和厂家了解NAW功能的阶段。自2007年8月实质性启动以来，在不到一年的时间内，前来参观、咨询等的案件已超过150件，其中实际运作、或正在筹备中的项目多达70多个。

NAW的项目多为下述情况：用户想试制产品，又因数量太少，厂家无法接受；如果委托厂家试制，担心信息泄漏到其他公司；作为自家技术进行试制，等等。如果是我们的采购商，很多情况下，与他们协作共同进行产品用途的开发或价值的技术评价。

为客户解决问题助一臂之力，同时，长濑又可抓住从解决课题中衍生出的商机，我们期待着以NAW为核心，营造越来越多的这种双赢关系。



Nagase Application Workshop 所长兼
涂层小组组长
木村 雅哉

**诚信应对客户拿来的课题，
随时做好应用宝贵技术信息资源的准备，
我认为这就是NAW的作用。**

尽最大努力解决客户提出的课题，并提议有附加价值的方案。如果在我们的研究室无法解决的话，寻找有能力应对的其他企业一起尽最大的努力解决问题。即使结果不尽人意，也按计划明确指出结论，诚信应对每一个课题，我认为这是至关重要的。同时，将技术信息汇集到NAW，使长濑的营销人员任何时候都能利用这些宝贵的技术信息资源向客户说明，以解决客户的课题。这也是NAW所起到的作用。



MOLDING

树脂实验室配有热可塑树脂试制设备，可应对开发新色、新功能、探索新质感等需求。



PAINT/PRINTING

进行颜料的分散研究，根据客户要求的规格进行涂镀试验、试制印刷品。



DYEING

发挥经验丰富的染色试验的真知灼见，应用各种染色方法调色、配色。



期待发现符合本公司用户需求的更好的方案策略和新原材料的潜力。

Dow Corning Toray Co.,Ltd.
特殊化学事业本部
功能化学品营业部门 应用技术部 部长
高濑 正男

WIN

NAW涵盖自上游到下游的广范领域，积累了庞大的数据。尤其是在本公司很难得到的接近下游用户领域的信息收集方面，具有相当高的能力，这对本公司来说是一种魅力。我们期待NAW以其出色的信息和分析能力，对本公司的树脂和涂层产品进行各种数据分析。期待着通过这一项目，找到更适应用户需求的方案策略，继而从中长远的眼光，挖掘新产品原材料的潜力和新的商机。

特辑 2：高附加价值磷脂质业务的开展

长濑的研发能力培育了高附加价值磷脂质业务

长濑独自开发的应用放线菌的新颖独特的磷脂质转换酵素，运用自家生产技术成功实现了磷脂质群的高效批量生产。同时，进一步通过应用开发，使特定的磷脂质群高附加价值产品投放市场，建立起长濑梦寐以求的高附加价值商务模式。与单纯的酵素业务相比，磷脂质群商务的市场潜在力高出数十倍。

磷脂质转换酵素同时也是与大学密切合作共同研究的成果，在众多的酵素厂家中，利用放线菌酵素实现工业化生产的，只有长濑一家。

在 Nagase ChemteX Corp. 的协作下， 磷脂质转换酵素生产设备投产

在该项业务方面，集团内也拥有研发、加工制造功能，是长濑的优势所在。当初，磷脂质转换酵素的开发及批量生产技术是在长濑 R&D 中心、Nagase ChemteX Corp. 的产品开发中心和技术队伍协作下进行的。正因为长濑拥有研发和加工制造功能，才得以深入开发技术，在较短的时期内实现批量生产，奠定了其他商社无法效仿的坚实的事业基础。

Nagase ChemteX Corp. 负责生产，今年 1 月起，新建工厂投入运行，订单也顺利增加。我们计划在实施应对客户需求的受托生产的同时，加大自家特色商品的销售力度。首先，要对本年度的业绩作出贡献，而最终目标则是无论在质量，还是在价格上都力争世界第一。

Nagase ChemteX Corp.
生化学品本部 酵素事业部
产品开发第 1 科 科长
刘 晓丽



**从与酵素有机合成的融合及开发阶段
就反映用户的要求，
作为自家产品完成，开发
这一能力赢得了客户的高度评价。**

磷脂质制品是融合了酵素有机合成技术开发的产品，融合技术力是长濑的优势。通过长濑 R&D 中心和 Nagase ChemteX Corp. 的合作，效率得到了提高，自探寻课题起，仅花了短短 7 年的时间，就开发出多种新产品，并投入生产，开拓了新的业务。长濑所拥有的全球化信息力量使我们在开发阶段就能倾听用户的心声，并反映到开发设计中，最终作为自家产品完成开发任务，从而赢得了客户的高度评价。



PRODUCTION EQUIPMENT

磷脂质是由今年1月投产的最新制造设备生产的。



PROCESS CONTROL

以ISO9000、ISO14000为基本，作为食品原料的磷脂质可应用HACCP概念进行工艺流程管理。



长濑产业株式会社
精细化学事业部 生物制品部
生物工程解决方案小组
藤本 拓

**技术、质量、成本，加上长濑全球化
且有诚信的应对，赢得了客户的信赖。**

长濑开发的磷脂质产品群得到了国内外客户的好评。从生产用酵素原料到酵素反应技术，乃至产品，都是长濑的独家技术和产品，从而得以提供种类繁多的各种磷脂质，以应对客户的课题和需求。其用途涉及从功能性食品原料到化妆品的广泛范围。同时，由于是用微生物酵素对天然原料进行改质，在安全放心方面也符合时代的潮流。技术、质量、成本，加上长濑全球化且有诚信的应对，赢得了使用该产品客户的信赖。今后将继续放眼世界，使长濑的独家技术和原料得到进一步发展。

WIN-WIN

特辑 3：长濑在中国广州开展的汽车相关业务

与集团企业协作，提供丰富多彩的产品和服务

中国广州的汽车相关业务以长濑(香港)有限公司的100%子公司——广州长濑贸易有限公司为核心，并与四家合资企业，即：车用模塑聚氨酯产品厂家广州仓敷化工制品有限公司、东洋佳嘉(宁波)海绵制品有限公司、车用片簧弹簧厂家通威精密金属(佛山)有限公司、模具厂家广州广电林仕豪模具制造有限公司，以及成型厂家的关系企业东莞京洛塑料制品有限公司开展业务合作。

广州长濑贸易有限公司营销额的80%为汽车相关业务，而其中80%的交易伙伴是日资企业，20%是包括香港、台湾在内的中国企业。不仅销售树脂原料，还着手销售聚氨酯原料和弹簧等协作单位的产品；此外，对于进口困难的材料，还提供进口代理服务。

长濑在中国汽车业务上的优势

长濑在当地的优势在于其专业性和细致周到的应对能力。

近年来，以日资汽车厂家扩充新车型为契机，在需要技术性知识的材料、产品以及物流方面，广州长濑发挥着重要作用，对事业发展作出了贡献。

同时，随着进驻当地的日资汽车厂家客户需求的多样化，已不再仅仅停留于对材料的选择上，甚至探讨当地生产进口材料的可能性等，长濑在相关方面直接或间接地发挥着协调作用。

正因为长濑具备这一特色，我们期待着在市场发展迅猛的当地，能随着客户的事业发展而共同壮大。今后将进一步发展足以发挥优势的服务，继续为社会和经济的发展作出贡献。



广州长濑贸易有限公司
董事兼总经理
松冈 大治

**业务的发展
是客户对长濑综合实力和专业的
高度评价的有力见证**

本公司在汽车行业的营销额中，聚氨酯业务增长迅速。同时，由于客户生产的车型增多，树脂原材料的销售额也随之上升，本公司的经销量在华南地区居首位。这是因为，在聚氨酯业务等制造领域，长濑集团拥有一批合资企业，得以为客户提供高附加价值的业务，长濑的这一综合实力和专业性赢得了客户的高度评价。今后市场有望进一步扩大。希望长濑在广泛领域的细致周到的应对，有助于客户提升业绩，同时也使本公司的营销额得到提高。

汽车零部件制造公司还从事喷镀业务



从厂家的角度 提供有用的信息和服务，对此予以高度评价。

广州仓敷化工制品有限公司
总经理
坂上 俊明

N- WIN

本公司是生产以聚氨酯泡沫为原材料的车用内装产品厂家，主要向广州当地的日资汽车厂家供货。

广州长濑在采购原材料、收集当地信息等方面，从侧面援助本公司顺利运营。长濑集团不仅停留于单纯的商社层次，而是致力于制造和商社功能的融合。因此，能从厂家的角度出发，为我们提供有用的信息和服务，对此予以高度评价。同时，在亚洲地区拥有众多的网点，精通该地区信息，这对在亚洲地区开展业务的本公司来说，是值得信赖的可靠的伙伴。

期待着今后继续共同发展业务。